



SECTEURS D'ACTIVITÉS, DIPLÔMES PRÉPARÉS

MÉTIERS DE L'ÉNERGIE

POST BAC 1 AN

**Mention Complémentaire
Technicien des Services
à l'Énergie**

Formation post BAC
Mixité de public initiale
et apprentissage

BAC PRO 3 ANS

**Électro-technicien
Bac Pro MELEC**

Métiers de l'Électricité et
de ses Environnements
Connectés

**Technicien en
Installation des Systèmes
Énergétiques et
Climatiques**

Bac Pro TISEC

Chauffagiste Climaticien

MÉTIERS DES SERVICES

SECONDE
COMMUNE

Métiers de la
relation client

BAC PRO Métiers du
Commerce et de la vente

1^{ÈRE} + TERMINALE

A ou B

Animation
et gestion
de l'espace
commercial
(magasin)
vendeur

Prospection
clientèle,
valorisation
de l'offre
commerciale
(ouverture
rentrée 2021)
Commercial

BAC PRO Métiers de
l'accueil - Hôtesse d'accueil

CAP 2 ANS

**Électricien
CAP ELECTRICIEN**

Electricien

**Aide à la personne
CAP ATMFC**

Assistant Technique en Milieu
Familial et Collectif

Découverte des Métiers

1 AN

3^{ème} PREPARATOIRE MÉTIERS

Découverte Professionnelle

Diplôme préparé : Diplôme National du Brevet

3^{ème} ULIS PRO

Unité Localisée pour l'inclusion scolaire

Exploration Professionnelle

BAC PRO MÉTIERS DU COMMERCE DE LA VENTE

Option A : Animation et gestion de l'espace commercial



**LYCÉE
PROFESSIONNEL
Val de Cher**

Lycée des métiers - St Aignan

Lycée des Métiers de l'Énergie et des Services

**VENDEUR / VENDEUSE
EN UNITÉS COMMERCIALES**

Contacts :

Provisure :

Mme Taïssia TCHERNEITCHOUK

Directrice Déléguée aux Formations
Professionnelles et Technologiques :

Mme Dominique BARBAULT

2 Avenue Jean MAGNON • BP 83
41110 SAINT AIGNAN SUR CHER
TÉL. 02 54 75 48 48 • Fax 02 54 75 92 52
www.lyceevaldecher.fr

BAC PRO MCV option A

DÉROULEMENT DE LA FORMATION



LE MÉTIER

**Vendeur
Vendeuse**

LES DÉBOUCHÉS

Secteur de la vente traditionnelle en grande distribution, en équipement de la maison et magasins alimentaires.

LES POURSUITES D'ÉTUDES

- ✓ BTS : Management, Commercial Opérationnel (MCO)
- ✓ BTS : NDRC (Négociation et Digitalisation de la Relation Client)
- ✓ BTS Assistant Manager
- ✓ BTS Technico-Commercial

HORAIRE INDICATIF HEBDOMADAIRE SUR LES TROIS ANNÉES EN LYCÉE PROFESSIONNEL :

ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL	PREMIÈRE	TERMINALE
Enseignement professionnel dont construction (Formation Industrielle)	9h00 1h30	9h00 1h30
Enseignement professionnel + Français (co-intervention)	1h00	0h50
Enseignement professionnel + Maths	0h50	0h50
Réalisation d'un chef d'œuvre (projet pluridisciplinaire)	2h00	2h00
Prévention Santé Environnement	1h00	1h00
Eco-gestion ou Eco-droit	1h00	1h00
ENSEIGNEMENT GÉNÉRAUX		
Français Histoire Géographie Enseignement moral et civique	3h00	3h00
Maths	2h00	1h30
Science Physiques ou Langue vivante 2	1h50	1h30
Langue vivante 1	2h00	2h00
Arts Appliqués	1h00	1h00
EPS	2h30	2h00
Consolidation / Accompagnement personnalisé / Accompagnement au choix d'orientation	3h00	3h00

LES CONDITIONS D'ACCÈS

- ✓ 3ème générale
- ✓ 3ème Préparatoire Professionnelle 6h
- ✓ Seconde générale (passerelle)

QUALITÉS

Aimer le contact, être souriant, avenant, serviable, polyvalent, organisé, autonome.

LA FORMATION

“ Effectifs 16 élèves : gage de réussite ”

LES OBJECTIFS

- ✓ Accueillir, conseiller et orienter le client
- ✓ Vendre des produits ou des services
- ✓ Suivre les ventes
- ✓ Fidéliser la clientèle
- ✓ Développer la relation client
- ✓ Participer aux actions commerciales pour animer le point de vente
- ✓ Assurer les activités liées à l'approvisionnement
- ✓ Assurer la gestion commerciale du magasin ou du rayon

“ 16 semaines en milieu professionnel obligatoires ”

